



Публичное акционерное общество «Европейская Электротехника»

SMART-LAB CONF 2023

Москва, 28 октября 2023 года



Ключевые факты о Компании

19 лет опыт работы

5000+ объектов

300-500 постоянный пакет проектов

700+ сданных проектов

18 собственных инженеринговых центров

3 собственных производственных актива

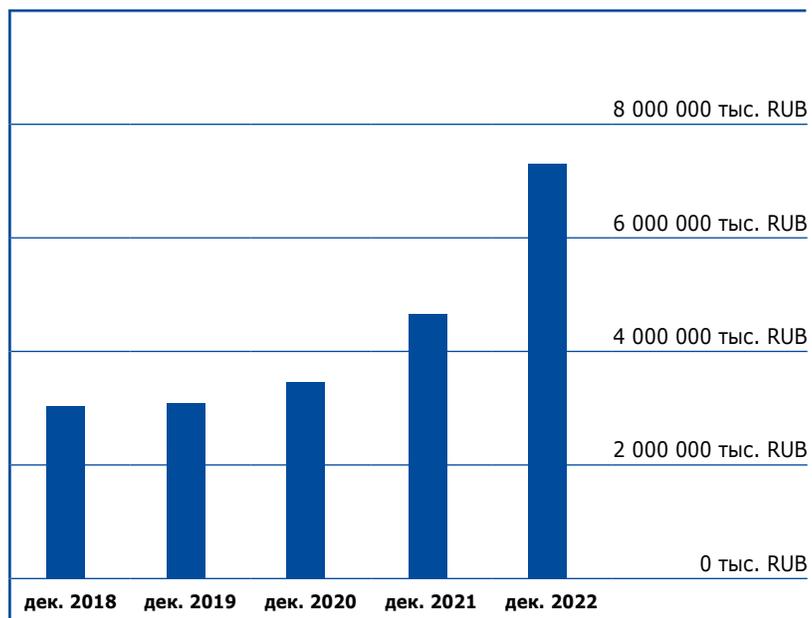
Российская инженеринговая компания ПАО «Европейская Электротехника» ведёт активную деятельность на рынке стратегически важных и сложных объектов, **реализуя комплексные решения в сфере инженерных и технологических систем** для нефтегазового сектора, промышленности, строительства и инфраструктуры.

Компания делает акцент на собственных разработках, владеет уникальными технологиями и патентами на собственную продукцию. В составе Компании есть собственный научно-исследовательский отдел.

Команда высококвалифицированных учёных, инженеров, конструкторов и технологов постоянно ведёт разработку и внедрение новых технических идей. На счету разработчиков целый ряд инженерных ноу-хау, которые уже применяются на практике.

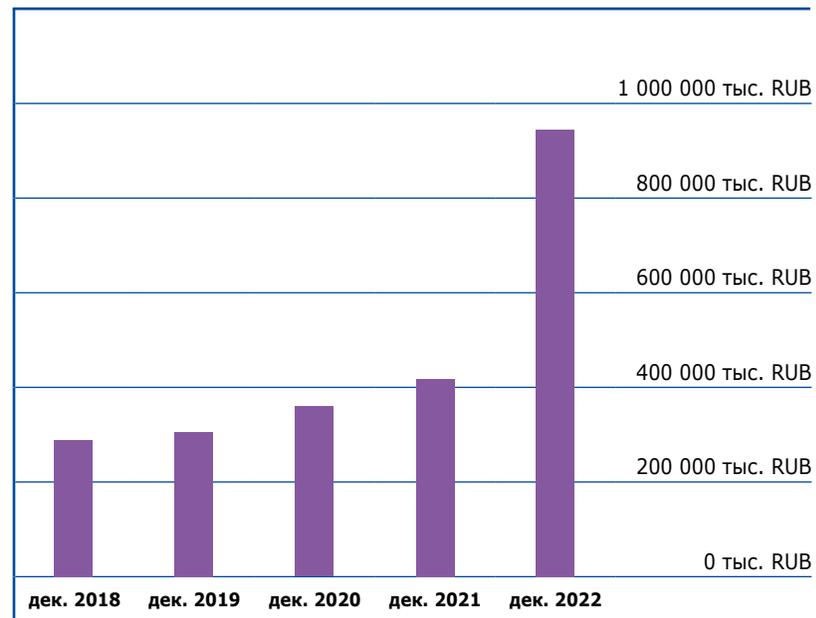


Выручка



2022	7 128 716 тыс RUB
2021	4 557 120 тыс RUB
2020	3 526 723 тыс RUB
2019	3 268 771 тыс RUB
2018	3 286 684 тыс RUB

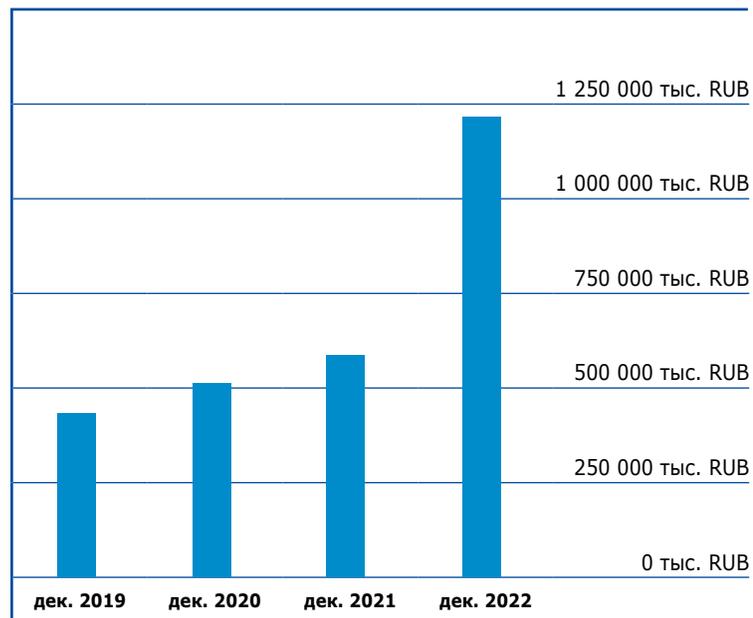
Чистая прибыль



2022	947 535 тыс RUB
2021	407 371 тыс RUB
2020	367 050 тыс RUB
2019	298 906 тыс RUB
2018	293 098 тыс RUB

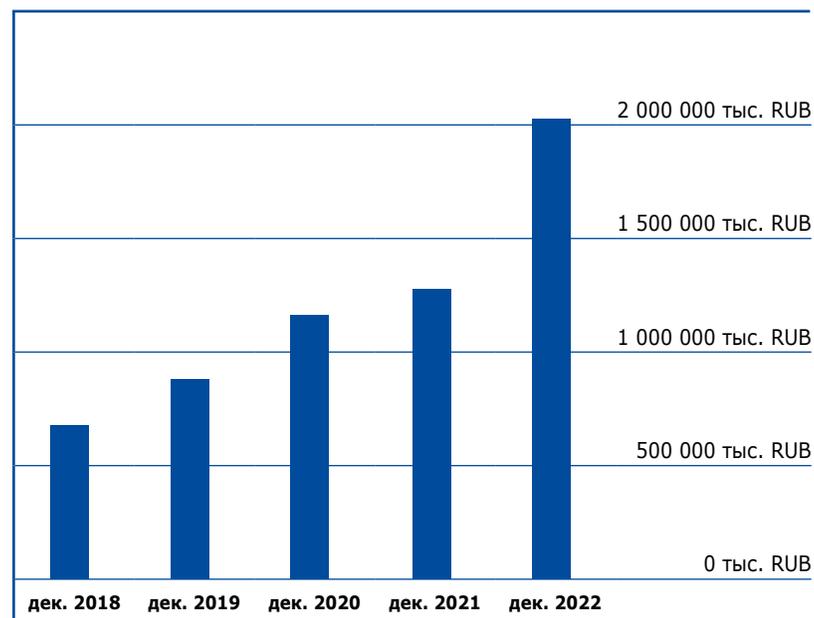


ЕБИТДА

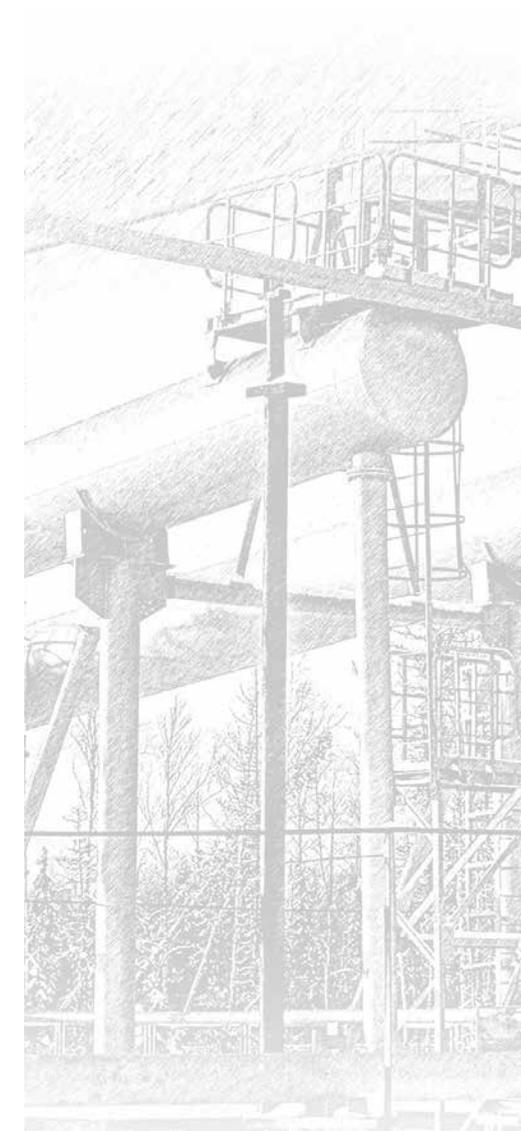


2022	1 204 535 тыс RUB
2021	587 303 тыс RUB
2020	503 126 тыс RUB
2019	431 317 тыс RUB

Капитал



2023 - II кв.	1 981 406 тыс RUB
2022	2 035 815 тыс RUB
2021	1 294 488 тыс RUB
2020	1 170 720 тыс RUB
2019	885 621 тыс RUB
2018	694 631 тыс RUB



Тикер EELT

IPO в 2017

Классический CASH IN

На IPO прогноз был x20 по ЧП за 5 лет

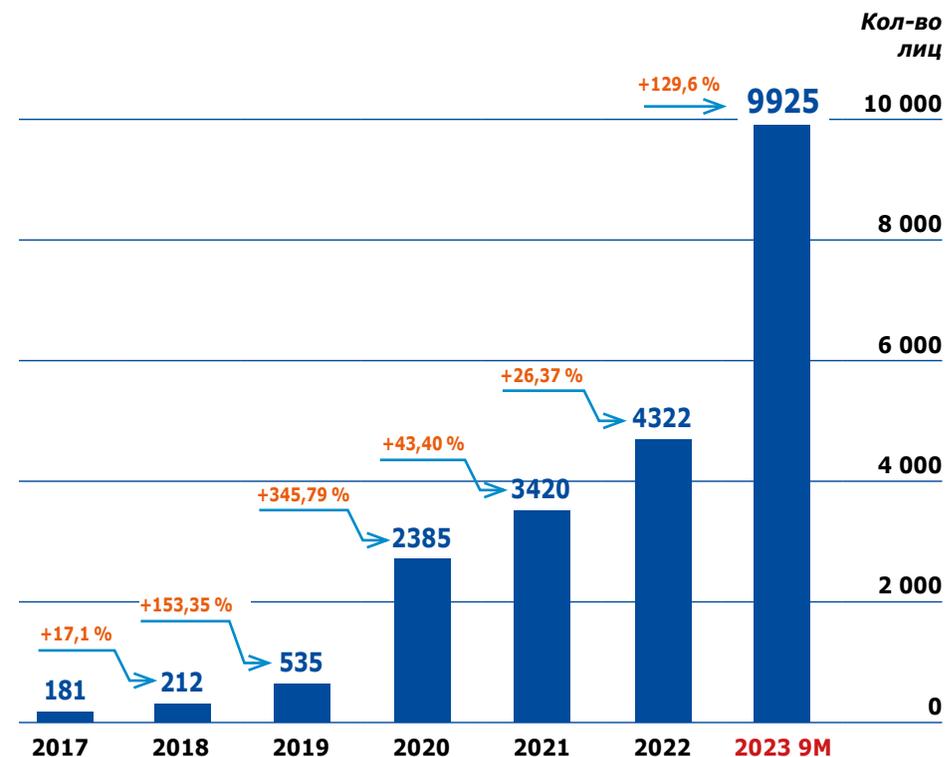
Капитализация:

8 235.00 млн RUB

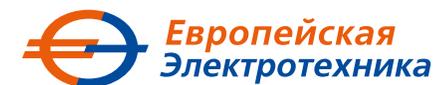
86.95 млн USD



Динамика изменения количества зарегистрированных лиц в реестре акционеров ПАО «Европейская Электротехника»



Наши клиенты и актуальные проекты



Вместе с крупнейшими игроками российской промышленности мы способствуем динамичному развитию ключевых отраслей, выводим на новый уровень применяемые технологии, задаем стандарты качества, надежности и безопасности.

Наши клиенты – это лидеры в своих отраслях. Мы работаем с крупнейшими компаниями нефтегазового комплекса – Лукойл, Новатэк, Газпром, Роснефть, Иркутская нефтяная компания, Egyptian General Petroleum Corporation (EGPC), Uzbekneftegaz, Инвест-Трейд, Зарубежнефть и другими.

Командой наших специалистов построена инфраструктура для промышленных гигантов – ГК Норникель, Сибур, Фосагро.

Наше оборудование отвечает за сохранность данных ЦОД Сбербанка России, Федеральной налоговой службы России и поисковой системы Яндекс, обеспечивают работу ключевых транспортных узлов – аэропортов Шереметьево, Домодедово, Пулково.



ТОП-10 заключенных контрактов за 9 месяцев 2023 г.



За 9 месяцев 2023 года
заключено **756** новых
контрактов.

Прирост к среднему значению
прошлых периодов составил **23%**.

Тенденция роста продолжается.

ИНЖЕНЕРНЫЕ СИСТЕМЫ

Оказание комплексных услуг по созданию систем энерго- и электроснабжения, электроосвещения и слаботочных систем на объектах любого назначения, а также систем промышленного электрообогрева.



ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ

Проектирование, производство и поставка высокоэффективного современного блочного оборудования для нефтегазодобывающих, нефтегазоперерабатывающих и нефтехимических предприятий.



ВЕРТИКАЛЬНЫЙ ТРАНСПОРТ

Осуществляется поставка, монтаж, пусконаладка, комплекс испытаний, полное техническое освидетельствование, декларирование в Росреестре и ввод лифтов в эксплуатацию.



Основные виды продукции:

Интеллектуальные системы электро- и энергоснабжения

Низковольтные комплектные устройства

Системы промышленной автоматизации

Электрические подстанции на среднее и высокое напряжение

Системы шинопроводов

Кабеленесущие системы и промышленные эстакады

Промышленный электрообогрев

Светотехническое оборудование

Защита критически важной IT-инфраструктуры

Структурированные кабельные сети

Цифровизация систем теплоснабжения

Кабели силовые, инструментальные, автоматизации и СКС

Оценки рыночных долей Компании:

3,2 % – щиты распределительные высокого уровня автоматизации.

27 % – горячеоцинкованные кабеленесущие усиленные системы и кабельные держатели кабеля для сверхглубоких шахт.



Основные виды продукции:

Установки подготовки нефти

Установки комплексной подготовки газа

Факельные системы

Мобильные установки для исследования, сбора и подготовки продукции скважин

Мобильные установки подготовки и переработки нефти и нефтепродуктов

Емкостное, сепарационное оборудование и их блоки

Насосные станции

Путевые подогреватели

Оценки рыночных долей Компании:

3 % – оборудование для подготовки нефти на месторождениях (РФ)

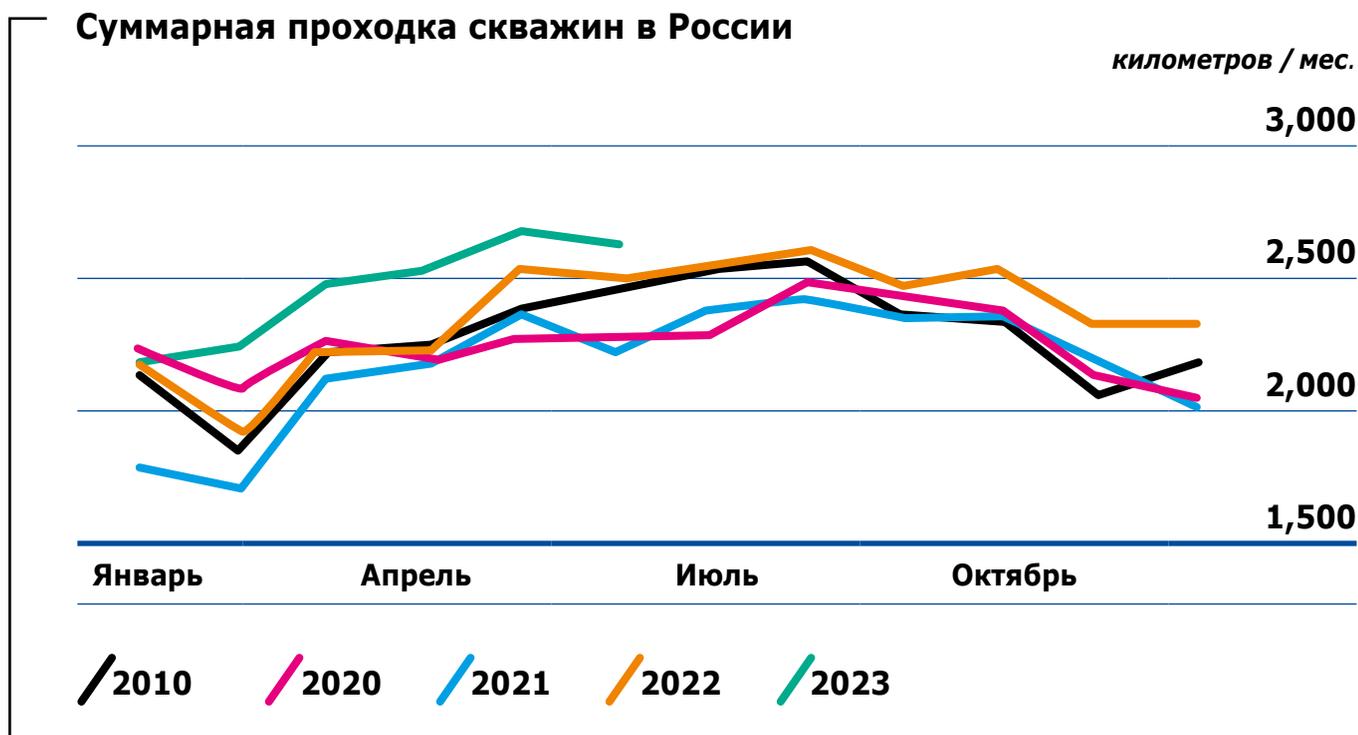
8 % – факелы и факельное хозяйство (РФ)

35 % – факелы и факельное хозяйство (Узбекистан)



По источникам из отрасли в 2022 году суммарная проходка скважин составила 28 тыс. км, количество пробуренных скважин – 7800 шт.

По экспертной оценке **в 2023 году суммарная проходка вырастет до 29 тыс. км в год.** Это жизненно необходимо для сохранения объемов добычи и замещения скважин, выводящихся из эксплуатации по причине истощения и снижения рентабельности.



Источник: отраслевые данные.



В настоящий момент в РФ эксплуатируются и вводятся новые труднодоступные нефтегазовые активы. Дальнейшее активное освоение подобных активов зависит от скорости введения в эксплуатацию и эффективности использования высокотехнологичных мобильных комплексов по подготовке нефти.

Чем выше темпы бурения российскими нефтяными компаниями, тем лучше для компаний, производящих нефтегазовое оборудование. **Примерно 60% вводимых скважин требуют нового оборудования по подготовке нефти.**

Потенциальный объем рынка высокотехнологичных комплексов, по экспертной оценке, составляет порядка 300 млрд. руб. до 2030 года.

В расчете на мобильные комплексы потребность до 2030 года составляет порядка:

- подготовки нефти – 95 единиц;
- промысловой подготовки природного газа и конденсата – 35 единиц;
- компримирования газа – 50 единиц.

Сейчас есть необходимость в расширении производственных площадей для данного направления. Рассматривается как сделки M&A, так и строительство нового производства (в собственности имеется 11 га земли возле действующего производства).



В мае 2023 года мы открыли новое направление бизнеса



Российский рынок покинули основные европейские производители лифтов Otis, Kone, Schindler, Thyssen Krupp.

Незаятыми оказались самые маргинальные сегменты в строительстве жилья комфорт и бизнес-класса. Без лифтов также остались административные и торгово-развлекательные проекты.

Утвердили концепцию выхода на лифтовый рынок совместно с несколькими азиатскими брендами, такими как **SWORD, DIAO, TENAU, SJEC, KOYO, FUJI** и др.

Ежегодно в России устанавливается более 40 тысяч лифтов. Нас интересуют целевые ниши, составляющие четверть этого объема. В стоимостном объеме это около 50 млрд руб. в год.



Основные производители лифтов на рынке РФ

15,1% – Другие российские производители

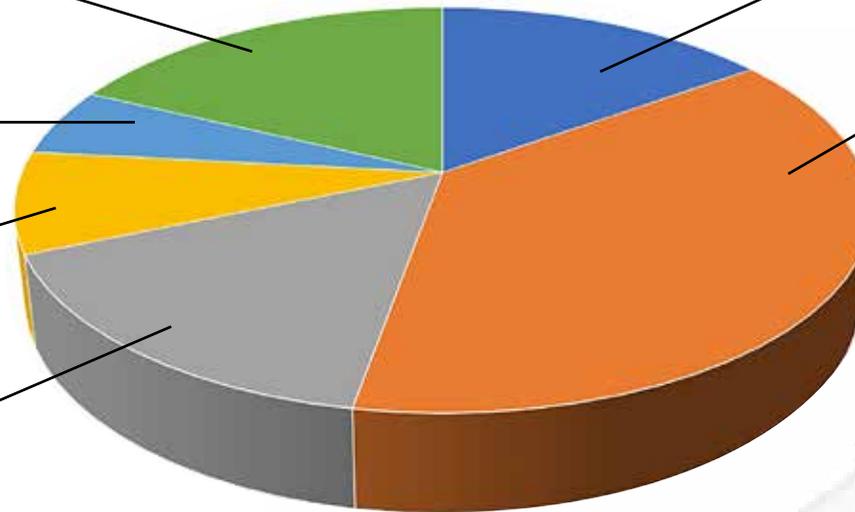
5,4% – Производители из Китая

8,1% – ПАО Карачаровский механический завод

17,9% – ОАО Могилёвский завод лифтового машиностроения

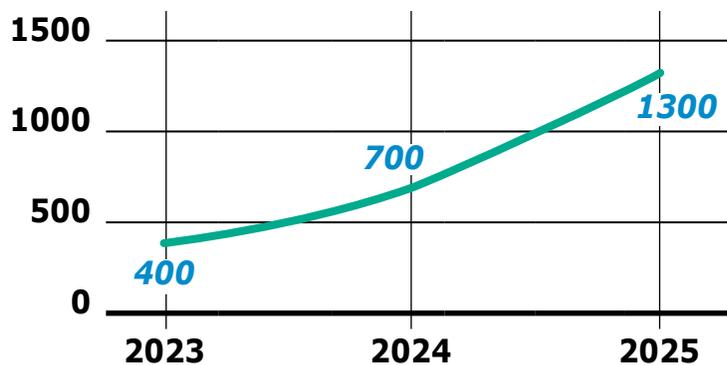
15,8% – АО Щербинский лифтостроительный завод

37,7% – Европейские и другие иностранные производители



В воронке продаж находятся перспективные проекты на общую сумму до 5,6 млрд руб.

Прогнозный и законтрактованный объем по вертикальному транспорту, млн руб.



В 2025 году станет актуальным вопрос строительства собственного производства. Возможен вариант СП с представителями Китая. Благодаря российскому производству и ФЗ 44, 223 и 185 для Компании откроется возможность участия в тендерах по Фонду реновации. В данный момент порядка 170 объектов.

За 6 месяцев подписаны контракты и ведутся работы по заключению новых договоров:

РУССКИЙ ПРОДУКТ (производство), ЛИМАКМАРАЩСТРОЙ (аэропорт Магадан), Аэропорты Регионов (аэропорты Оренбург, Благовещенск, Камчатка), ООО АЭРОТЕРМИНАЛ (ГК Базовый Элемент) аэропорт Краснодар и ряд жилых объектов у девелоперов UDS-GROUP, СТРОЙИНВЕСТ, Инград, КРОК, Унистрой, ANTTEQ (ANT YAPI), КОРПРОС, ГЛОБАЛ МЭП, ГК ТОЧНО, Эталон, ЛЕВЕЛ.



ЭКВАДОР

Создан фонд «ЦЕНТР ИССЛЕДОВАНИЙ И ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ», одобренный Правительством Эквадора. По состоянию на сегодняшнюю дату, президент Фонда готовит юридическое соглашение между Фондом и компанией ПАО «Европейская Электротехника» для того, чтобы заключить договор с государственными структурами Республики Эквадор. После проведения технического обследования оборудования, следующим шагом является подписание контракта и дальнейший монтаж оборудования.



ЕГИПЕТ

Государственные тендеры нефтегазового сектора в Египте. ПАО «Европейская Электротехника» получила регистрационный номер в EGPC в рамках вхождения в вендор. EGPC разыгрывает порядка 70% всех тендеров нефтегазового сектора на территории.

Идут активные переговоры с компанией Petrojet – потенциальным партнером для работы на проекте АЭС «Эль-Дабба». ПАО «Европейская Электротехника» планирует поставлять высокотехнологическое оборудование для атомной станции через египетского подрядчика. Есть релевантный опыт с АЭС «Руппур» в Бангладеш.





АЛЖИР

Алжирская Народная Демократическая Республика обладает огромными запасами нефти и газа и представляет собой интерес для ПАО «Европейская Электротехника». Также, как и Египет, Алжир имеет тесные военные и политические связи с Россией, что в условиях текущего времени, дает возможность вести диалог с этой страной о возможном сотрудничестве в нефтегазовой отрасли. Торгпредство РФ в АНДР содействует в организации переговоров с алжирской государственной нефтегазовой компанией Sonatrach и другими организациями.



САУДОВСКАЯ АРАВИЯ, ИРАК и другие страны Ближнего Востока

Проводится ряд переговоров на территории государств с потенциальными партнерами по нефтегазовому оборудованию и оборудованию экономии мазута для энергетического сектора.

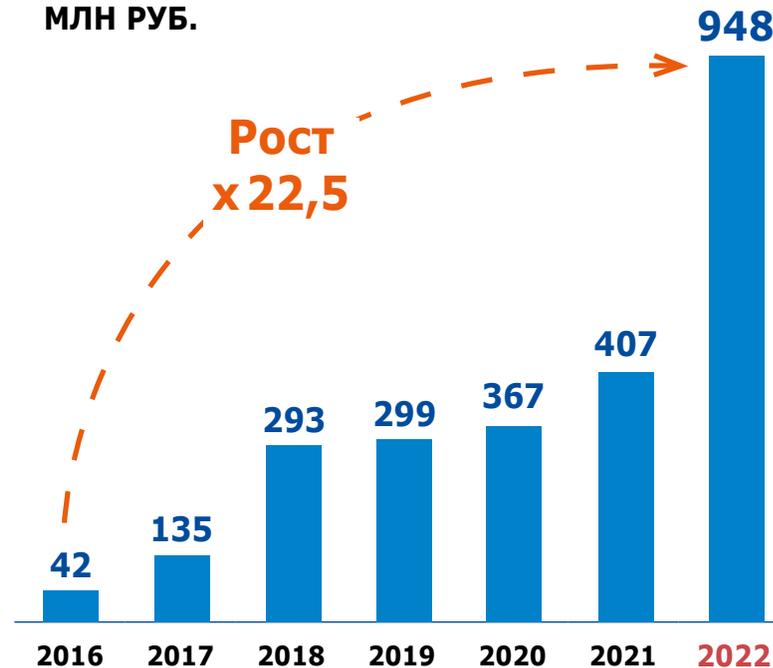


Перед выходом на IPO «Европейская Электротехника» ставила для себя амбициозную цель по увеличению чистой прибыли в 20 раз за 5 лет и в неё мало кто тогда верил из финансовых аналитиков, кроме нас самих.

Спустя шесть лет мы можем подвести итоги. Время – лучший судья. За пять лет, несмотря на все экономические сложности и вызовы, нашей Компании удалось увеличить чистую прибыль почти в 10 раз до 407,4 млн рублей, а за шесть лет удалось увеличить чистую прибыль в 22,5 раза до 947,5 млн рублей.

Мы продолжаем и дальше смотреть с оптимизмом в будущее. **Бизнес Компании стал крепче и более диверсифицирован, а конъюнктура рынка для нас стала ещё лучше.**

**Динамика чистой прибыли,
МЛН РУБ.**





**Европейская
Электротехника**



ПАО «Европейская Электротехника»

129344, г. Москва, ул. Лётчика Бабушкина, д.1, к.3

Тел.: +7 (495) 660-38-76

www.euroetpao.ru

